

Negocjacje i mediacje w biznesie

- Specjalność - studia I stopnia

Kierunek: Psychologia w biznesie

OD PAŹDZIERNIKA Studia licencjackie

Czego się nauczysz, wybierając tę specjalność?

Specjalność negocjacje i mediacje w biznesie skupia się na doskonaleniu umiejętności prowadzenia skutecznych negocjacji oraz rozwiązywania konfliktów w środowisku biznesowym. Studenci zdobywają wiedzę na temat różnych strategii negocjacyjnych, technik komunikacyjnych oraz psychologicznych aspektów procesu negocjacji. Programy edukacyjne często obejmują praktyczne warsztaty, które pozwalają studentom rozwijać umiejętności w zakresie mediacji, rozwiązywania konfliktów oraz budowania porozumienia między stronami. Absolwenci specjalizacji negocjacje i mediacje w biznesie są przygotowani do pracy jako mediatorzy, negocjatorzy biznesowi, doradcy ds. konfliktów oraz specjaliści ds. zarządzania konfliktami w różnych organizacjach. Ta specjalność ma kluczowe znaczenie w budowaniu efektywnych relacji biznesowych i rozwiązywaniu sporów w sposób konstruktywny i zgodny z interesami wszystkich stron.

Program studiów

- Społeczno-psychologiczne uwarunkowania konfliktów
- Konflikt w biznesie - prawo i ekonomia
- Rozwiązywanie konfliktów w zespołach pracowniczych
- Trening asertywności
- Wprowadzenie do negocjacji
- Trening umiejętności negocjacyjnych
- Organizacyjne i prawne aspekty prowadzenia mediacji
- Negocjacje międzynarodowe i międzykulturowe
- Postępowanie mediacyjne w sprawach cywilnych i gospodarczych